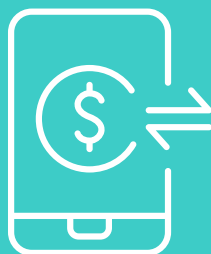
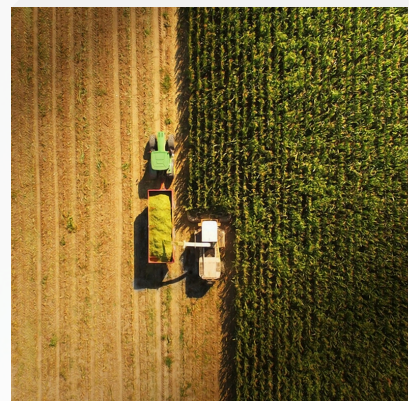


9 estrategias para el éxito en empresas de servicios agrícolas

De la ineficiencia a la eficiencia >>

Identifica por dónde se va el dinero y transforma tu empresa de servicios agrícolas





Introducción

Para las empresas de servicios agrícolas, el control y la eficiencia son esenciales.

La gestión de grandes extensiones de terreno, la coordinación de múltiples trabajadores y maquinaria, y la organización de todos los recursos necesarios para operar a diario, requieren una planificación detallada y un manejo preciso de la información.

Sin embargo, en muchos casos, estas empresas recurren a métodos tradicionales que limitan su capacidad de responder a las demandas actuales del sector.

En este ebook, te presentamos 9 estrategias efectivas que pueden ayudar a transformar tus operaciones, permitiéndote optimizar recursos, reducir costes y mejorar el servicio que ofreces a tus clientes.

03 Estrategia 1:



Ganar agilidad en la planificación y control de los trabajos de campo

04 Estrategia 2:



Digitalizar la gestión de albaranes y partes de trabajo para evitar carga administrativa

06 Estrategia 3:



Llevar un control exhaustivo y fiable del stock de productos

07 Estrategia 4:



Utilizar la dosis exacta de producto para evitar derroches

08 Estrategia 5:



Compartir la ubicación de los campos y evitar desplazamientos innecesarios

09 Estrategia 6:



Agilizar la elaboración del cuaderno de campo para tus clientes

10 Estrategia 7:



Facilitar el cumplimiento del RETO con una trazabilidad precisa en aplicaciones de fitosanitarios

11 Estrategia 8:



Tener el control de los costes de la maquinaria para extender su vida útil y facturar de forma precisa

13 Estrategia 9:

Conectividad con la maquinaria para generar datos automáticos



Ganar agilidad en la planificación y control de los trabajos de campo

LA PLANIFICACIÓN Y EL CONTROL DE LOS TRABAJOS EN CAMPO SON LA COLUMNA VERTEBRAL DE UNA EMPRESA DE SERVICIOS AGRÍCOLAS

Sin embargo, la dificultad para gestionar grandes superficies y coordinar al personal con herramientas tradicionales puede provocar una pérdida de tiempo y de precisión en las tareas diarias.

Cuando los trabajadores reciben instrucciones a través de llamadas,

mensajes o papeles, aumenta el riesgo de malentendidos y errores que, en última instancia, impactan en la productividad. Además, el uso de métodos rudimentarios hace complicado saber en tiempo real si las tareas están completas o si los equipos han trabajado en la zona adecuada. Esta falta de precisión no solo afecta al control del trabajo realizado, sino también a la facturación, ya que la inexactitud en las superficies trabajadas puede llevar a cobros incorrectos.

PLAN 01

La adopción de una solución digital que permita gestionar órdenes de trabajo de manera centralizada no solo garantiza que cada tarea sea bien comprendida, sino que también facilita un seguimiento en tiempo real, asegurando que los equipos trabajen en las áreas planificadas y maximizando el tiempo y los recursos disponibles.

Digitalizar la gestión de albaranes y partes de trabajo para evitar carga administrativa

EL MANEJO DE ALBARANES Y PARTES DE TRABAJO EN PAPEL PUEDE SER TEDIOSO E INEFICIENTE

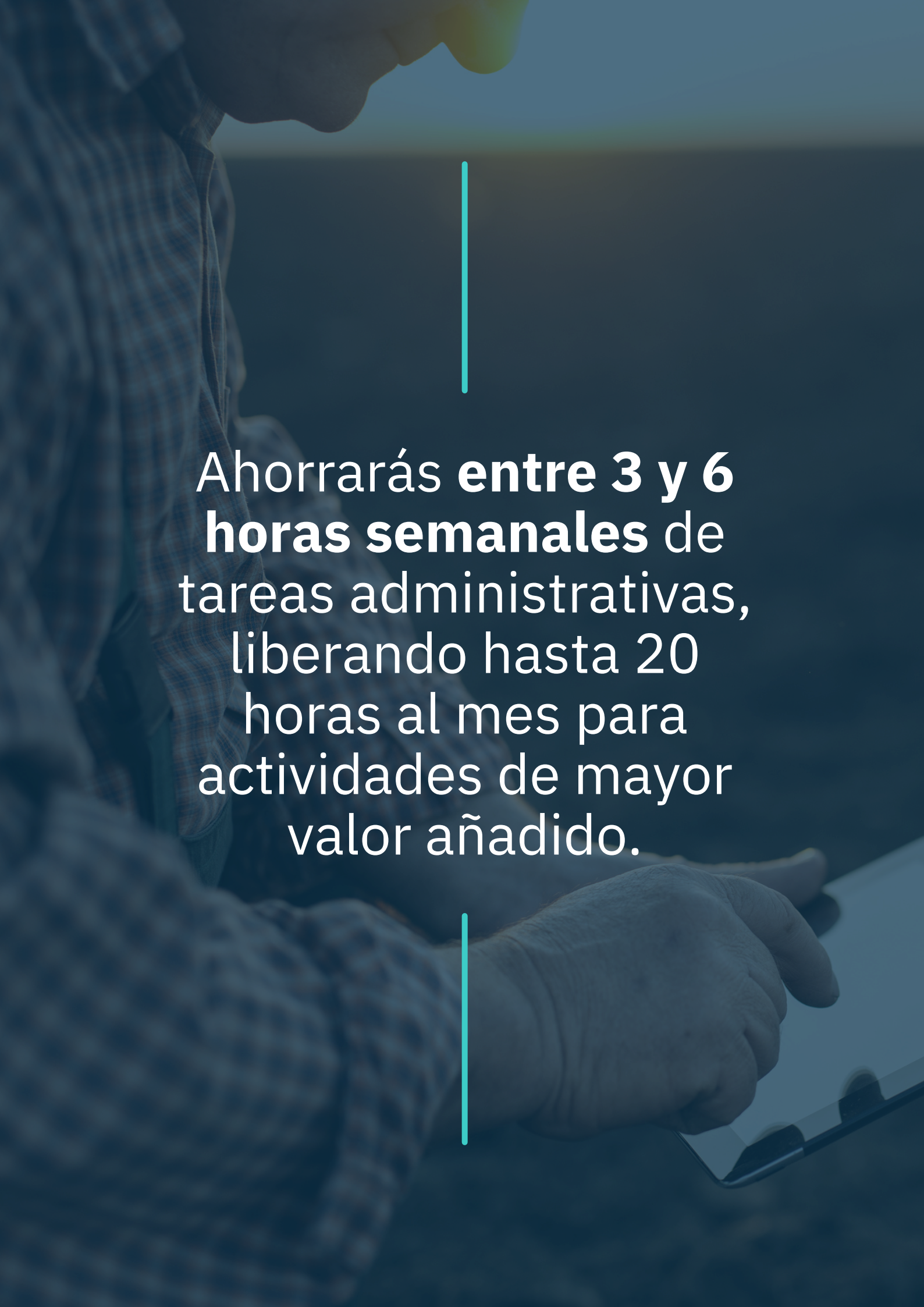
Cuando la información tiene que ser recolectada en campo y luego introducida manualmente en el sistema, el proceso se vuelve propenso a errores y genera retrasos en la facturación.

Esta situación, común en muchas empresas, implica una carga administrativa considerable: los partes y albaranes deben ser revisados, confirmados y transcritos, con un riesgo constante de que los datos se introduzcan de manera incorrecta.

PASO 02

La digitalización de este proceso con una aplicación móvil o un sistema online no solo reduce el tiempo que el equipo de oficina dedica a este tipo de tareas, sino que también agiliza la comunicación, permitiendo que cada trabajador introduzca la información en tiempo real desde el campo.

Esto facilita una facturación precisa y en menos tiempo, liberando al personal administrativo de una carga innecesaria y mejorando la eficiencia en general.



Ahorrarás **entre 3 y 6 horas semanales** de tareas administrativas, liberando hasta 20 horas al mes para actividades de mayor valor añadido.

Llevar un control exhaustivo y fiable del **stock de productos**

LA GESTIÓN DE INVENTARIOS ES CRÍTICA EN CUALQUIER EMPRESA DE SERVICIOS AGRÍCOLAS

Sin embargo, el uso de métodos no digitales, como llevar el control en papel o en sistemas básicos como Excel, no garantiza la precisión que se requiere para operar eficientemente.

Sin un sistema claro, pueden surgir problemas como quedarse sin producto cuando es necesario o, por el contrario, adquirir más de lo requerido, lo que genera desperdicio y posibles pérdidas si el producto caduca. Estas imprecisiones en el stock representan no solo una pérdida económica, sino también una pérdida de oportunidades en las operaciones diarias.

PASO 03

Implementar un sistema que permita un control en tiempo real de los productos almacenados, y que registre cada uso, facilita no solo la planificación de compras sino también la eficiencia en el uso de insumos. Con esta estrategia, siempre sabrás qué productos tienes disponibles y podrás gestionar tus recursos de manera óptima.

Control de entrada y salidas



Descuento automático del stock

Utilizar la **dosis exacta** de producto para evitar derroches

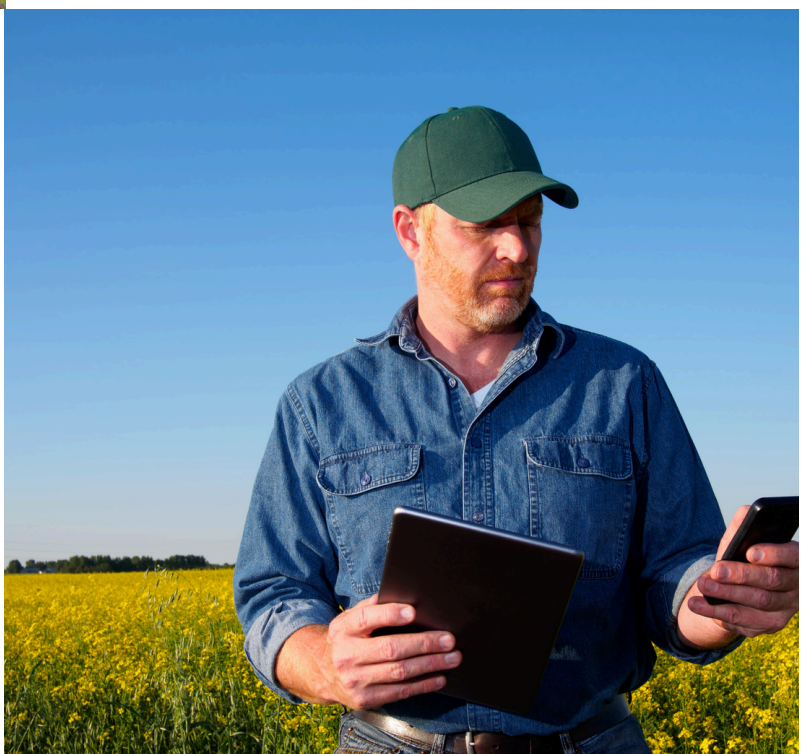


EL USO DE FITOSANITARIOS Y FERTILIZANTES EN EL CAMPO ES ESENCIAL

Pero el cálculo preciso de la dosis tiene un gran impacto en la eficiencia y en la economía de la operación.

Cuando el cálculo se realiza manualmente, es fácil equivocarse y aplicar cantidades incorrectas, lo

que puede derivar en desperdicio de producto y presupuesto o, en el caso de una dosis insuficiente, dejar el cultivo vulnerable a plagas y enfermedades. Además, cada aplicación debe cumplir con la normativa vigente, que exige respetar los plazos de seguridad, las restricciones de dosis y las limitaciones ambientales.



PASO 04

Incorporar una herramienta que automatice estos cálculos permite optimizar el uso de insumos y asegurar que cada aplicación cumpla con los requisitos regulatorios. Así se garantiza la cantidad precisa para cada trabajo y campo específico, protegiendo tanto el cultivo como la rentabilidad de la empresa.

Compartir la ubicación de los campos y **evitar desplazamientos**

UNO DE LOS DESAFÍOS LOGÍSTICOS MÁS FRECUENTES ES INDICAR LA UBICACIÓN DE LOS CAMPOS A LOS MAQUINISTAS O TRABAJADORES

Este proceso, que suele implicar largas explicaciones y llamadas para dar instrucciones, no solo

consume tiempo y recursos, sino que también conlleva el riesgo de que se cometan errores y se realicen tareas en campos incorrectos.

Estos errores pueden ser costosos y afectar la productividad diaria.

PASO 05

Al contar con un sistema de mapas en una aplicación móvil, es posible reducir al mínimo estos desplazamientos innecesarios. Los trabajadores pueden ver la ubicación exacta del campo al que deben dirigirse mediante el GPS, lo que ahorra tiempo, combustible y reduce confusiones.

Agilizar la elaboración del **cuaderno de campo** para tus clientes



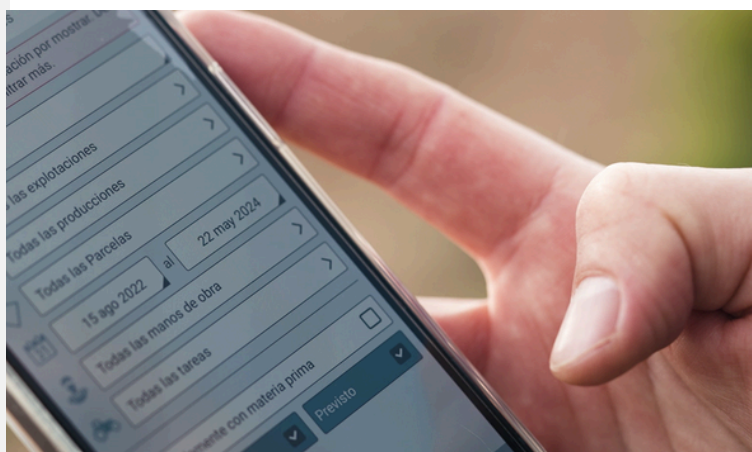
EL CUADERNO DE CAMPO ES UN REQUISITO LEGAL, Y SU ELABORACIÓN PUEDE SER UNA TAREA MONUMENTAL

especialmente cuando se trabaja con múltiples clientes y hectáreas.

Mantener la documentación al día y preparada para auditorías o inspecciones representa una gran carga administrativa, además de ser un proceso tedioso y propenso a errores. Si no se cumplen adecuadamente los requisitos, el riesgo de sanciones económicas es significativo.

PASO 06

Contar con un sistema digital que permita organizar y registrar automáticamente las actividades del cuaderno de campo facilita enormemente este proceso. Así, en lugar de buscar entre papeles y albaranes cada vez que se necesita un dato, se puede generar el cuaderno en pocos clics, ahorrando tiempo y garantizando la exactitud de la información ante posibles auditorías.



Facilitar el **cumplimiento del RETO** con una trazabilidad precisa en aplicaciones de fitosanitarios

CUMPLIR CON LA NORMATIVA DEL REGISTRO ELECTRÓNICO DE TRANSACCIONES Y OPERACIONES (RETO) ES UNA OBLIGACIÓN QUE REQUIERE UN ALTO NIVEL DE TRAZABILIDAD Y ORGANIZACIÓN

El RETO exige que las empresas registren y reporten cada aplicación de fitosanitarios.

Esto implica una serie de declaraciones precisas, tanto si son ellas quienes compran y aplican el producto, como si el cliente es quien adquiere el fitosanitario y la

empresa realiza la aplicación.

Cuando la empresa compra el producto, debe registrar todos los detalles de la compra, incluyendo el número de lote. Esta trazabilidad es fundamental para cumplir con la normativa y permite identificar cada producto desde su origen. En cambio, cuando el fitosanitario lo compra directamente el agricultor, aunque no se requiera el número de lote, sí es obligatorio declarar el producto utilizado, la dosis exacta, la máquina aplicadora, la fecha de aplicación y el operario encargado.

**P A S O
07**

Mantener estos registros de manera precisa, sin un software específico, puede ser un proceso complejo y propenso a errores.

Un sistema de gestión digital diseñado para el sector permite un seguimiento detallado y organizado de cada lote, producto y aplicación, facilitando así el cumplimiento normativo y evitando posibles sanciones.

Con un software adecuado, las empresas pueden gestionar de manera eficaz toda la información de cada aplicación, simplificando la trazabilidad y asegurando que todos los datos requeridos estén disponibles y actualizados en el momento de la declaración.

Tener el control de los **costes de la maquinaria** para extender su vida útil y facturar de forma precisa

LA MAQUINARIA AGRÍCOLA ES UNA INVERSIÓN IMPORTANTE, Y SU USO EFICIENTE ES FUNDAMENTAL PARA LA RENTABILIDAD DE CUALQUIER EMPRESA DE SERVICIOS AGRÍCOLAS

Sin un control detallado de los costes asociados a cada máquina, incluyendo su mantenimiento y amortización, es fácil perder de

vista cuánto cuesta realmente operar cada equipo.

La falta de esta información puede llevar a una facturación imprecisa, donde se subvalora el coste de uso de la maquinaria y, por lo tanto, se pierde dinero. Además, una falta de planificación en el mantenimiento aumenta el riesgo de averías que podrían haberse evitado con revisiones regulares.

PASO 08

La implementación de un sistema de control que permita registrar los costes de cada máquina, planificar su mantenimiento y prever su **amortización** facilita la toma de decisiones informadas sobre el uso y la rentabilidad de cada equipo, asegurando una facturación precisa y una vida útil más prolongada.



Conectividad con la maquinaria para generar datos automáticos



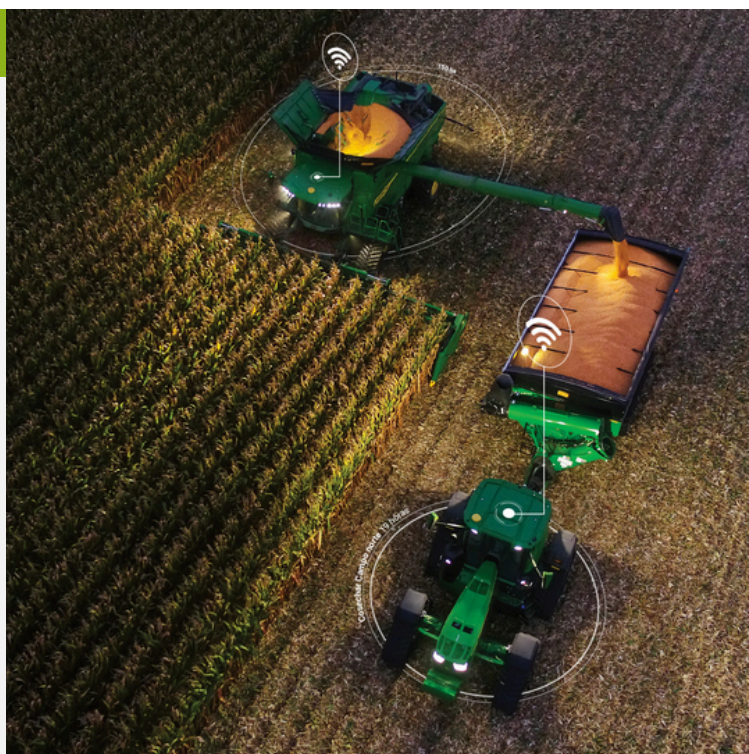
REGISTRAR MANUALMENTE LOS DATOS SOBRE LAS HECTÁREAS TRABAJADAS

o la cantidad de producto utilizado es un proceso que consume tiempo y está expuesto a errores.

En un entorno donde la precisión es clave, este tipo de registro manual limita la capacidad de una empresa para responder eficientemente a las demandas del campo.

PASO 09

Conectar directamente la maquinaria al software de gestión permite que estos datos se generen automáticamente, garantizando la precisión y liberando al personal de la carga de registrar cada detalle. Así, cada trabajo realizado queda registrado sin riesgo de errores humanos, optimizando los datos disponibles para tomar decisiones más informadas y precisas.



Conclusión



✓ IMPLEMENTAR ESTAS ESTRATEGIAS ES EL 1ER PASO

para llevar tu empresa de servicios agrícolas a un nuevo nivel de eficiencia, rentabilidad y precisión. A medida que el sector se digitaliza, las demandas de tus clientes y las regulaciones también evolucionan, exigiendo una gestión ágil y un control detallado de cada aspecto del servicio.

✓ ESTAS ESTRATEGIAS PUEDEN PARECER DESAFIANTES DE ADOPTAR

Pero la tecnología adecuada te brinda las herramientas necesarias para hacerlas realidad sin complicaciones.

Estas soluciones, sin embargo, no son posibles con cualquier herramienta de gestión

Geofolia Organismo es más que una herramienta de gestión agrícola: es una solución sencilla y colaborativa diseñada para optimizar cada área de tu servicio.

Con Geofolia, puedes gestionar la trazabilidad de cada cultivo, mejorar el asesoramiento técnico y ofrecer servicios agronómicos más eficientes. Además, su sistema facilita el intercambio de datos entre técnicos y agricultores, creando una red de trabajo integrada donde toda la información relevante está disponible en tiempo real, permitiéndote tomar decisiones informadas y acertadas.

Contacta

Este enfoque colaborativo no solo mejora el flujo de trabajo, sino que también permite ofrecer a tus clientes un nivel de servicio superior y totalmente adaptado a las normativas actuales.

Desde la planificación de trabajos hasta la supervisión de maquinaria y la generación automática de informes, Geofolia Organismo hace que cada paso sea intuitivo y eficiente.

Si estás listo para transformar tu empresa y dar el siguiente paso en la gestión de servicios agrícolas, no dudes en descubrir cómo Geofolia Organismo puede ser la herramienta ideal para ti. Para obtener más información sobre cómo esta solución puede revolucionar tus operaciones, pincha en el botón a continuación y recibe una asesoría personalizada.

**MÁS
INFORMACIÓN**

